

# 新刊情報

商事法務の書籍は、[全国の主要書店](#)で入手することができます

## ●交渉力を鍛える——初めての教科書 交渉ケースブック



太田勝造・野村美明 編  
A5判 316頁 3,360円(税込)  
4-7857-1236-8

### <本書の内容>

法科大学院テキスト。契約交渉、紛争解決交渉など法交渉の学習・実践のための教材。研究者、弁護士、裁判官、外交官、企業実務家など経験豊富な専門家が、交渉の重要な概念を易しく説明するとともに、必読の参考文献を示す。

### <主要項目>

#### 第1編 理論編

##### 第1章 交渉と教育

交渉理論の教育と交渉スキルの訓練／交渉の授業モデル——テンプル・ロー・スクール東京校／交渉の授業モデル——東京大学法学部の場合／ドラフティングの授業モデル／交渉をどう評価するか／インターカレッジ・ネゴシエーション／ネゴシエーション・コンペティションの評価基準とコメント

##### 第2章 交渉の基本原則

交渉のパターンと分類／ハーバード流交渉法と交渉力／上手な交渉・下手な交渉——プロセス・結果：win-winは実在するか／カリエールの交渉原理／交渉における異文化コミュニケーション／交渉における倫理

##### 第3章 交渉技法

交渉戦略論／交渉の準備／交渉のゲーム論／説得とコミュニケーション／認知心理と異文化間交渉／ディベートと交渉／外交交渉／組織における意思決定手続の違いと交渉／法の活用と危機管理／代理人交渉

##### 第4章 紛争解決のシステムと交渉

訴訟と交渉／訴訟上の和解と交渉／国際ビジネス紛争解決手段としての建設的仲調と交渉／国際仲裁事件の仲裁手続

#### 第2編 実践編

##### 第1章 交渉

交渉の基礎／市民生活・民事・家事・行政事件／ビジネス・商事事件・国際・労働含む／英語でビジネス交渉をしよう

##### 第2章 訴訟・ADR

ADR／訴訟／資料